



Mit Fokus auf Erneuerbare Energien bietet die 4initia GmbH ihren Auftraggebern erstklassige Ingenieur- und Beratungsdienstleistungen. Als unabhängiges Ingenieurbüro arbeiten wir in den Bereichen Auftragsplanung, Wirtschaftsberatung und Betriebsführung an der Energiewende und bieten damit eine einzigartige Bündelung an Dienstleistungen an. Zu unserem Kundenkreis gehören insbesondere Energieversorgungsunternehmen, projektentwickelnde Firmen und Finanzinvestierende.

Im Auftrag unserer Auftraggeber konnten wir im Bereich der Auftragsplanung bis dato 53 WEA mit einer Kapazität von mehr als 230 MW entwickeln, von denen bereits 46 WEA in Betrieb sind. Weitere 650 MW befinden sich aktuell in der Planung und sollen in den nächsten Jahren den Betrieb aufnehmen. Neben der Auftragsplanung sind wir ferner regelmäßig mit der Prüfung von Projekten, z. B. im Rahmen einer Technischen Due Diligence mandatiert.

Da wir als Unternehmen weiterwachsen wollen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt oder nach individueller Absprache eine/n:

Teamleitung Flächenakquise für Windenergie- und PV-Projekte (Schwerpunkt onshore Deutschland; m/w/d)

Deine Aufgaben:

Du leitest das Team der Flächenakquise in Zusammenarbeit mit unseren erfahrenen Teammitgliedern in der Projektentwicklung im Bereich Windenergie (onshore) und Photovoltaik. Dabei erwarten dich insbesondere folgende Aufgaben:

- Hauptverantwortliche Organisation und Steuerung der Akquisetätigkeiten geeigneter Flächen für Windenergie- oder PV-Projekte
- Fachliche Führung, d.h. Aufbau des Teams, Betreuung und Leitung unserer drei internen Akquisiteurinnen und Akquisiteure, die deutschlandweit verteilt sind
- Steuerung des deutschlandweiten Akquise-Prozesses zur Gewinnung von neuen Flächen zur Bebauung von Windenergie- oder PV-Anlagen
- Funktion als zentrale Ansprechperson des Akquise-Teams für die Teammitglieder der Auftragsplanung
- Identifikation von Flächen in Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen
- Prüfung, Erstellung und Abschluss von Nutzungsverträgen bzw. Sonderverträgen in Zusammenarbeit mit der Fachabteilung der Auftragsplanung, insbesondere in der Erstellung der Planungsunterlagen
- Erstellen von Flächenpachtmodellen und Pflege der Daten
- Sorgfältige Dokumentation der erzielten Ergebnisse
- Reporting nach innen und außen
- Kontaktaufbau, Kontaktpflege und Verhandlungen mit den Grundstückseigentümern, Pächtern, Gemeindevertretern, auch nach Vertragsabschluss zur Unterstützung des Akquiseteams
- Abrechnungen gegenüber Auftraggebern und Erstellung des entsprechenden Leistungskataloges

Dein Profil:

- Abgeschlossene Hochschulbildung bzw. langjährige Berufserfahrung
- Eigene Vertriebs Erfahrung in der Akquisition von Flächen zur Planung, Errichtung und Betrieb von Windenergie- und/oder PV-Anlagen
- Sehr sichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift (mind. Level C1)
- Die enge Zusammenarbeit mit den Akquisiteurinnen und Akquisiteuren macht dir Spaß
- Fundierte EDV-Kenntnisse (Microsoft Office, Excel fortgeschritten etc.) sowie Kenntnisse in AutoCAD GIS (QGIS oder ArcGIS) wünschenswert



- Kenntnisse in Vertrags- und Grundbuchrecht, und der relevanten Vorgaben und Gesetze, u.a. Raumordnung, Bundesimmissionsschutzgesetz, Bau- und Bundesnaturschutzgesetz
- Interesse, ein wachsendes Unternehmen mitzugestalten und eigene Schwerpunkte einzubringen
- Führerschein Klasse B vorteilhaft

Wir bieten Dir:

Wir motivieren unsere Teammitglieder dazu sich gegenseitig zu unterstützen, sich weiterzuentwickeln und selbstständig zu arbeiten. Die Tätigkeit für eine Vielzahl von externen Auftraggebern bringt regelmäßig Erfolgserlebnisse, die wir im Team gemeinsam feiern. Durch unser hochmotiviertes und professionell arbeitendes Team hast du die Möglichkeit, dich fachlich und persönlich stetig weiterzuentwickeln und eigene Schwerpunkte einzubringen. Wir sind ein Unternehmen, in dem gegenseitige Wertschätzung und Vertrauen das A und O sind für ein gutes Miteinander.

- Arbeit mit Sinn: Beteilige dich an der Energiewende mit konkreten Projekten und Ideen.
- Wissenszuwachs: Wir helfen dir, dich in anspruchsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben einzuarbeiten und tauschen Erfahrungen über alle Bereiche und Ebenen hinweg aus – das vom ersten Tag an.
- Persönliches Wachstum: Deine fachliche und persönliche Weiterentwicklung fördern wir gezielt, z. B. durch die Teilnahme an Workshops, Messen, Sprachkursen sowie regelmäßigen Feedbackgesprächen zum gegenseitigen Austausch.
- Atmosphäre: An einem hochmodernen Arbeitsplatz mit kurzen Entscheidungswegen arbeitest du in einem jungen und engagierten Team, das sich zu verschiedenen Teamevents auch außerhalb der Arbeit trifft.
- Annehmlichkeiten: ein zentrales modernes ergonomisch/technisch top ausgestattetes Büro (höhenverstellbare Tische, Laptop, zwei Bildschirme, ergonomische Stühle etc.) in Berlin-Mitte, regelmäßige Team-Events und -Aktivitäten, kein spezifischer Dresscode, ein frei wählbares Firmenhandy mit der Möglichkeit, dies auch privat zu nutzen.
- Work-Life-Balance: Wir ermöglichen die Vereinbarkeit von Beruf und Familie, z. B. durch einen gelebten Überstundenausgleich mit geringer Reisetätigkeit und flexiblen Arbeitszeiten in einer Kernarbeitszeit.
- Gesundheit: Betriebsarzt, Fahrradleasing, betriebliche Altersvorsorge, private Unfallversicherung.
- Wir wachsen fortlaufend und legen Wert auf die Aufstellung eines diversen Teams.
- Langfristige Zusammenarbeit: Wir freuen wir uns über eine langfristige Zusammenarbeit mit dir.

Weitere interne Informationen über uns findest du auf folgenden Webseiten:

[JobVerde Interview](#)

[Instagram](#)

Wir konnten dein Interesse wecken? Dann freuen wir uns über deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen gebündelt in einer PDF unter Nennung der Referenznummer „AP-TL“ per E-Mail, unter Angabe deiner gewünschten Position, deines frühestmöglichen Eintrittstermins sowie deiner Gehaltsvorstellung an:

personal@4initia.de